



ПЛАТФОРМА АГРЕГАТОР

ДЕТСКИХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ





Москва



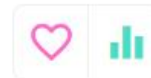
Блог

Клубам - кружкам - секциям

Детские сады

Добавить кружок / секцию

Открыть карту



1

Каталог занятий ^

- Спорт
- Творчество
- Раннее развитие
- Школьные предметы
- Программирование
- Предпринимательство
- Интеллект
- Особые дети
- Музыка
- Наука и техника
- Танцы

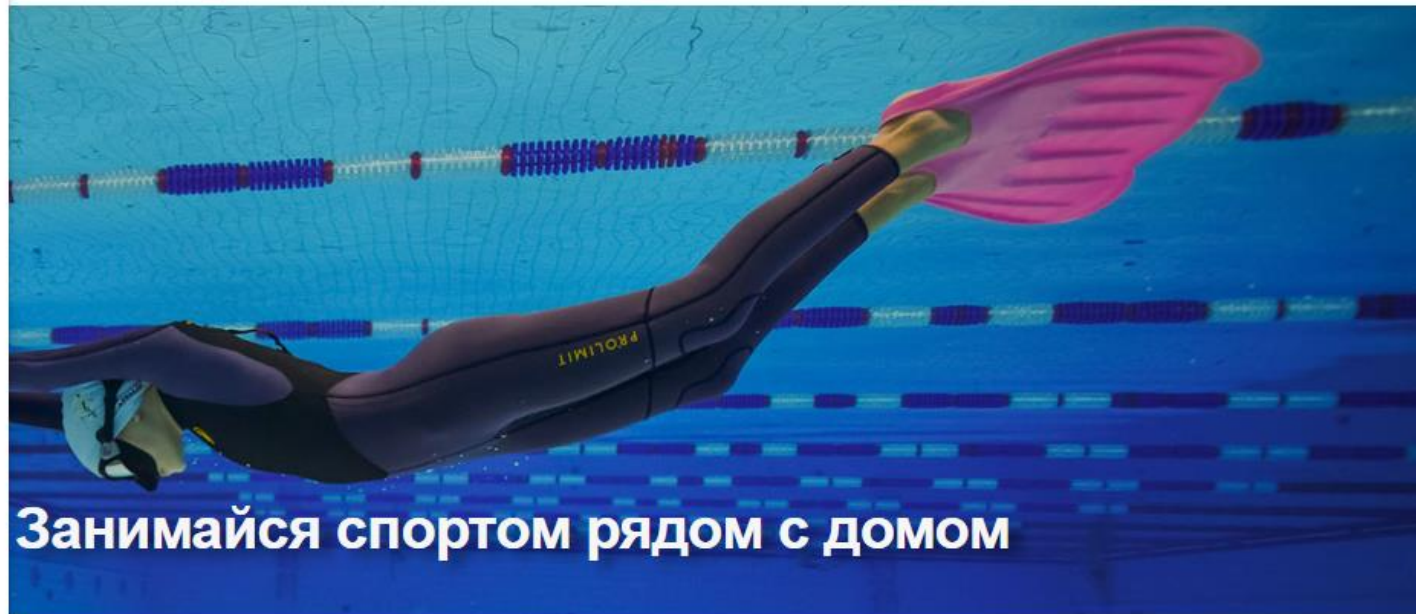
Фридайвинг для детей



Аккаунт v

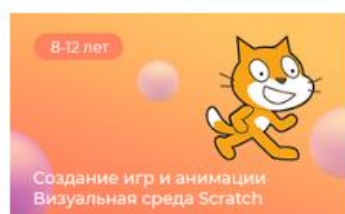


ККИ

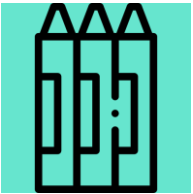


Занимайся спортом рядом с домом

Родители выбирают



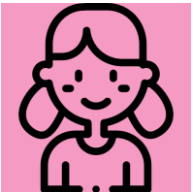
Что такое InRing ?



Более 130 направлений занятий и более 9 000 развивающих программ на сегодня: спорт, интеллект, творчество, etc



Форматы занятий: офлайн и онлайн



Для детей от 1 до 18 лет



Бесплатные занятия, а также программы для детей с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ)



Детские центры, кружки и секции

- ✓ Рост расходов на маркетинг, продвижение и рекламу
- ✓ Низкая заполняемость классов
- ✓ Отток детей
- ✓ У детских центров нет маркетолога в штате и 35 - 40% - не имеют собственного веб сайта
- ✓ Трудности информирования родителей о своих услугах



Проблемы



Занятые родители

- ✓ Нет единой платформы программ дополнительного развития и кружков для детей
- ✓ Сложно подбирать, сравнивать занятия, оценить качество
- ✓ Много времени уходит на выбор
- ✓ Высокие расходы на дополнительное развитие детей
- ✓ Дети с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ) требуют к себе особого отношения и специальных программ



Детские центры, кружки и секции

- ✓ Бесплатные возможности продвижения. Сайт клуба с яркой брендированной витриной
- ✓ Простота управления контентом и расписанием
- ✓ Отдельная страница для каждого занятия, которое попадает в каталог и на карту
- ✓ Аутсорсинг получения заявок от родителей
- ✓ Дополнительные возможности продвижения



Решения



Занятые родители

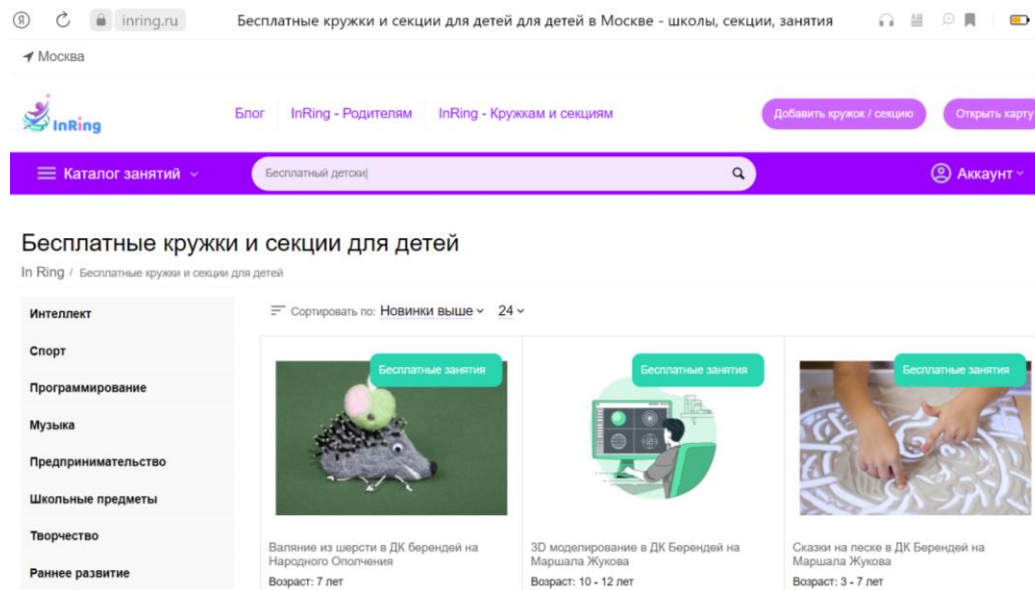
- ✓ Специализированная платформа inRing – «одно окно»
- ✓ Поиск занятий за пару кликов
- ✓ Сравнение по критериям: возраст, цена, адрес, etc
- ✓ Запись на занятия
- ✓ Экономия за счет акций от клубов. Сертификаты на скидки. Бесплатные программы
- ✓ Раздел программ для детей с ОВЗ

Бесплатные занятия

Раздел бесплатных занятий.
Дети из всех семей должны иметь
возможность развиваться

«Особые дети»

Программы реабилитации и
развития для детей с
особенностями развития и
детей-инвалидов





Положительные тренды

- ✓ **78%** детей в России посещают дополнительные занятия**
- ✓ **46%** детей посещают 2 или 3 кружка/секции
- ✓ **87%** родителей в России оплачивают дополнительные занятия детей (95% - в Москве и Санкт-Петербурге)

83%

*родителей считают эти расходы важными и приоритетными****

Неудовлетворенность и проблемы общего школьного образования – традиционно компенсировались сферой дополнительного образования

* Источники: Роль семьи в образовании ребенка: конструирование образовательного пространства и коммуникация со школой: информационный бюллетень / К.В. Павленко, Ю.О. Дементьева; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М. : НИУ ВШЭ, 2022

** BusinesStat в 2021, Анализ рынка дополнительного образования детей в России

*** Исследование НПФ Сбербанк и «Сбербанк страхование жизни» 10.12.2020 г. <https://npfsberbanka.ru/news/44693/>

Объем рынка

РАМ

Рынок дополнительного образования детей в России

170 000 000 000 руб.

ТАМ

Рынок продвижения и рекламы организаций дополнительного образования

10 400 000 000 руб.

SAM

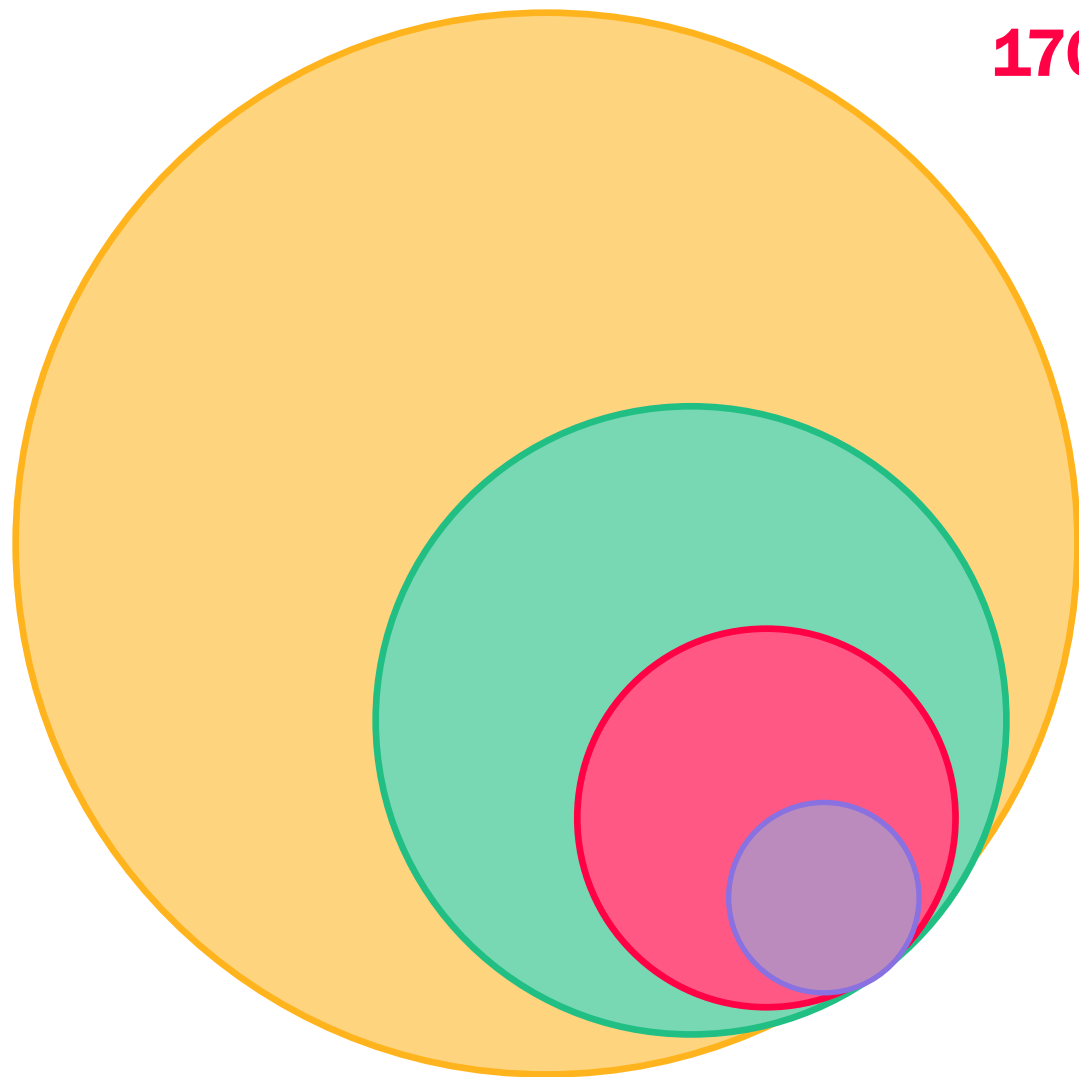
Рынок интернет продвижения и рекламы организаций дополнительного образования для детей

5 600 000 000 руб.

SOM

Реально достижимый объем рынка в ближайшие 2-3 года

84 000 000 руб.



Конкуренты на российском и зарубежных рынках

3

Название	inRing	Леони Ленд	После уроков	КидМост	Все секции	Ноор, Великобритания	Hi Sawyer, США
О проекте	Платформа занятий и кружков для детей 1-18 лет. 130 категорий, офлайн и онлайн форматы. Запись на занятия, спец.условия	Оценка ребенка, выявление талантов, индивидуальный трек развития	Бесплатная доска объявлений кружков и секций по городам России	Единый абонемент на ограниченное число занятия для детей. Родитель покупает пакет на 50-200 баллов. Цена занятия - от 3 баллов	Сервис по поиску секций и кружков в Москве и МО с дальнейшим расширением географии. Парсер собирает отзывы с других ресурсов и добавляет в сервис	Мобильное приложение абонементов кружков и разовых занятий для детей от 0 до 12 лет. Привлекли инвестиции \$ 8,58 млн	Портал связывает родителей с поставщиками услуг занятий, лагерей, мероприятий, мастер-классов и других программ после школы. Привлекли инвестиции \$ 6 млн
Финансовая модель	Реклама и подписка для вендоров, продажа сертификатов на покупку специальных условий в детских центрах	Стоимость тестирования - от 2 999 руб., консультации с психологом, подбор занятий	Реклама на сайте	Продажа абонементов за бонусы	Собирают заявки по кружкам, возможно передают лиды вендорам	Вендор оплачивает лид - запись родителя на первое бесплатное занятие. Реклама - продвижение в списках	Подписка для вендоров (109, 169, 329 \$/мес) с различным объемом функций + комиссия от 15 до 30% от продажи занятий и абонементов
Поиск по характеристикам	Категория, возраст, цена, удаленность, район, метро, расписание, онлайн/офлайн, карта	Категория, онлайн/офлайн, карта, округ, метро, возраст	Категория, адрес	Возраст, категория, расположение, названию студии, формат: с родителем или без	Категория, возраст, особенности (рейтинг, бесплатное пробное, индивид), метро	Категория, возраст, расписание, локация	Категория, возраст, онлайн/офлайн
Карта	да, поиск на карте по хар-кам: категория, возраст, расписание, etc	да	да	да	да, поиск по хар-кам: спорт или развитие	да	да
Бесплатное пробное занятие	да	нет	нет	нет	да	да, вендор оплачивает контакт	да (доступно для определенных тарифов)
Витрина вендора	да	нет	нет	да	да	да	да
Карточка каждого занятия	да	да	да	да	нет	да	да
Автоматизация процессов	да	скорее, нет	частичная	в ручном режиме	нет	да	Да + продвинутая система CRM для вендоров

Название	FamilyPass	Kidrest	Kidkin
О проекте	Портал детских клубов секций, кружков, мастер-классов, развлечений и лагерей для детей. 16 городов России	«Маркетплейс по образованию детей». Продажа абонементов через портал	«Мобильное приложение с тысячей занятий для детей»
Финансовая модель	Подписка для вендоров. Продажа единого абонемента посещения занятий и кружков для родителей	Комиссия 15% от продажи абонемента	Приложение продает первое занятие родителю и получает 50% комиссии от вендора за него
Комментарии	Закрылся после 24.02.2022	Сайт не работает, не продлен сертификат безопасности	Приложение не работает
Гипотеза – возможные причины закрытия проекта	Сразу пытались охватить все города России и не сфокусировались на одном. На сайте были представлены не только кружки, но и разовые мастер-классы, мероприятия для взрослых. Возможно, что в ситуации неопределенности родители не готовы покупать единый абонемент и замораживать средства	Не сработала финансовая модель, т.к. комиссия 15% для многих детских центров высока. При этом, транзакционные издержки платформы – от 3-4%	Скачивание приложения - не очень удобно для родителей. Сложности продвижения приложения

Уроки и выводы:

1. Для успеха проекта необходимо показать пантерам выгоду размещения - до введения абонентской платы или комиссии
2. Включить в каталог как можно более широкий выбор программ для родителей (идеал – все занятия, кружки и секции региона)
3. Обеспечить достаточный трафик – продемонстрировать поток потенциальных клиентов вендорам

B2C - Родители

- ✓ Продажа сертификатов на скидку (модель сайтов купонов)



B2B - Детские центры

- ✓ Реклама на портале
- ✓ Продвижение карточек занятий в топ (модель Авито)

Планы	
B2C - Родители	B2B - Детские центры
<ul style="list-style-type: none"> - Профориентация детей, психологические тесты - Продажа онлайн курсов от школ-партнеров 	<ul style="list-style-type: none"> - Предоставление лидов вендорам за вознаграждение - Абонентская плата за размещение расширенной информации
<p>Возможные</p> <ul style="list-style-type: none"> - Программы для будущих мам 	<p>новые категории</p> <ul style="list-style-type: none"> - Подключение частных детских садов, школ, возможно лагерей и др. программ для детей - Расширение географии – города миллионники России

Бизнес-модель

Количество регистраций партнеров на портале

динамика трафика

Самостоятельные регистрации детских клубов, центров и кружков на портале

Период	Количество регистрацией
10 месяцев 2021 года март - декабрь	28
10 месяцев 2022 года январь - октябрь	46

Динамика трафика пользователей www.inRing.ru

Период	Количество пользователей
2021	79 200
2022	247 033



Основатель
Венера Дерябина

Предприниматель

- Яхтенная компания Sailing Art, 13 лет

Образование:

- МГУ им. Ломоносова
Психолог, преподаватель психологии
- Финансовый Университет
МВА, стратегический маркетинг
- Академическая школа дизайна
дизайнер



SEO
Алексей Кагиров

SEO специалист, 6 лет



Разработчик
Владимир Падеров

- Разработчик eCom Labs LLC



Инвестор
Стратегическое развитие
Сергей Дерябин

Предприниматель

- SEO HMT Group
- Ментор Бизнес-школы СКОЛКОВО
- Член Совета директоров «Партнер-Строй»

Сентябрь 2023

- трафик 90 000 посетителей в месяц
- продажа 300 сертификатов в месяц – 1 000 000 руб.
- реклама, подписка

Март 2023

Запуск

- сбора заявок на занятия
- продажа сертификатов на скидку
- выведения карточек занятий в топ

Март 2021

- запуск платформы
- 600 посетителей в месяц

Октябрь 2022

- Более 31 000 посетителей в месяц
- 16 самостоятельных регистраций вендоров в месяц
- первая продажа рекламы
- программы для детей с ОВЗ

Финансовая модель 2 сценария развития



Расходы

- Персонал
- Маркетинг и PR
- Текущие расходы (интернет, техника, офис)

Реклама

Модель «купонаторов»
Продажа сертификатов

Модель «авито»
Продвижение и выделение карточек занятий

Модель подписка

Активизация получения заявок от родителей

✓ Финансовое партнерство

Инвестиции от 10 млн. рублей за опцион от 15% пакета акций
(обсуждается)

✓ Содержательное + финансовое партнерство

(условия обсуждаются индивидуально в каждом конкретном случае)

✓ Также мы открыты к партнерству:

Проекты со схожей целевой аудитории



Забота о детском развитии



Открыты к диалогу

www.InRing.ru

Венера Дерябина



+7 916 307 42 09



in@inRing.ru



vk.com/venera_inring



TenChat

<https://tenchat.ru/InRing>